

Objetivos del curso:

Se pretende que los aspirantes, logren mediante la aplicación del conocimiento adquirido, luego de aprobado el examen final ante el Ente Cooperador los siguientes objetivos:

- Trabajar de forma independiente en su propia oficina.
- Cumplir con funciones de asesor externo, para las empresas locales, rediseñando los planes actuales de seguros, tanto los vinculados al personal, como a los relacionados con la empresa en sí misma, a través de los Seguros sobre las Personas y los Seguros patrimoniales.
- Adquirir conocimientos, habilidades, destrezas y actitudes para diseñar, gestionar e implementar su propia "Oficina comercial".
- Identificar a posibles socios estratégicos para desarrollar su oficina, ejemplos: abogados, contadores, martilleros, mandatarios, etc. Considerando que hoy, el cliente busca "Servicio", resolver la mayor cantidad de temas posibles, en un solo lugar.
- Promover en el asegurado la toma de conciencia, el cuidado del bien.
- Integración de la familia al negocio del seguro, en tareas administrativas, atención al cliente/asegurado.
- Negocio altamente rentable y heredable, habiendo al menos dos matrículas en la familia, garantiza la continuidad del negocio, aunque el Productor asesor de seguros principal, ya no pueda dedicarse, por diversas situaciones personales ó familiares.
- Esta profesión a diferencia de otras, permite que mientras nuestro cliente se encuentre "activo" ó sea, abone sus cuotas, constituya una jubilación segura y rentable, para él y su grupo familiar dedicado al negocio.

Por todo lo expuesto y porque nuestra Institución tiene a nivel país, el 70 % de Aspirantes que aprueban el examen final ante el Ente Cooperador, te invitamos a que te sumes a nuestra cursada.

Profesores con una calificación excelente en el área de seguros, muchos de ellos Productores asesores de seguros.